



Al via #ELITEtogether: ELITE al fianco delle imprese italiane. Strumenti, servizi e supporto per affrontare l'emergenza

- *Al via #ELITEtogether, il progetto di ELITE dedicato alle 900 aziende italiane parte della community ELITE, ma non solo, per supportarle in questa fase complessa*
- *Una serie di Digital Talks pratici con esperti del network ELITE con un focus su strumenti, incentivi e best practice per gestire in modo informato il contesto attuale*
- *#ELITEtogether ha l'obiettivo di condividere, analizzare e illustrare una serie di strumenti utili su cui fare leva per affrontare il complesso contesto in cui le imprese operano oggi. Primi partner dell'iniziativa: Deloitte, Intesa Sanpaolo, Warrant Hub - Tinexta Group e Innex*
- *Contemporaneamente verrà lanciata anche una "call to action" alle aziende e ai partner ELITE per mettere a disposizione di tutta la community prodotti e servizi utili attraverso la funzionalità online di ELITE Business Matching*

Parte oggi **#ELITEtogether**, il nuovo progetto di ELITE aperto ai suoi partner, stakeholder e imprese per supportare non solo la community di oltre 900 aziende italiane che dal 2012 sono entrate a far parte dell'ecosistema di eccellenze di ELITE, ma tutte le imprese del nostro Paese in questo momento complesso.

#ELITEtogether si basa su una serie di Digital Talks, pratiche video pillole accessibili dal portale ELITE (www.elite-network.com) che, mettendo a fattor comune le competenze dei partner del network ELITE, si focalizzano sugli strumenti utili immediatamente a disposizione delle imprese, gli incentivi, le risorse disponibili e le best practice per una attenta gestione delle attività per fronteggiare il complesso momento che l'intero Paese sta affrontando.

Si tratta di uno strumento pratico e pronto all'uso che le aziende possono fruire in qualsiasi momento per avere spunti, idee e supporto.



Comunicato Stampa

23 marzo 2020



I primi Digital Talks sono disponibili al seguente link (<https://www.elite-network.com/elitetgether>) e sono stati realizzati con il coinvolgimento dei partner Deloitte, Intesa Sanpaolo, Warrant Hub - Tinexta Group e Innext e toccheranno le seguenti tematiche:

1. **“Le 10 azioni che le imprese devono intraprendere per gestire questa epidemia”** in partnership con Deloitte – una panoramica di suggerimenti e informazioni utili acquisite dal network internazionale di Deloitte con l’obiettivo di suggerire le azioni da intraprendere per affrontare con successo l’attuale situazione di emergenza.
2. **“Gli strumenti a supporto delle imprese per prevenire la crisi”** in partnership con Intesa Sanpaolo – una rassegna delle principali iniziative messe in campo in questi giorni dal Gruppo Intesa Sanpaolo per supportare la gestione del circolante da parte delle aziende e favorire modalità smart di accesso al credito e gestione delle risorse umane.
3. **“La finanza agevolata e a fondo perduto per far fronte al contesto e supportare la continuità e la crescita dell’impresa”** in partnership con Warrant Hub - Tinexta Group – una panoramica completa sugli strumenti di finanza agevolata da attivare anche alla luce della recente adozione del Piano Transizione 4.0 e del Decreto Cura Italia.
4. **“Come far leva sulle tecnologie digitali e sullo smartworking per affrontare il nuovo contesto di emergenza”** in partnership con Innext – un’analisi attenta dei fattori per mettere in atto iniziative di smartworking di successo in azienda, come modello di innovazione permanente.

Queste quattro pillole digitali rappresentano un primo set di strumenti che verranno ulteriormente arricchiti da successivi video grazie alle competenze della community dei partner e degli stakeholder di ELITE. I video verranno resi disponibili sul sito pubblico di ELITE e non solo sulla piattaforma riservata per dare un segnale di vicinanza e di supporto concreto a tutte le aziende del Paese che stanno affrontando questo momento di grande complessità.

Per le società ELITE è inoltre attivo un canale diretto di confronto e supporto con i Relationship Manager ELITE per condividere qualsiasi richiesta, spunto e necessità di questo periodo.

In parallelo con l’avvio di questa iniziativa, le aziende e i partner ELITE hanno la possibilità di mettere a disposizione delle società parte del network, i prodotti e i servizi utili in questo



London
Stock Exchange Group

Comunicato Stampa

23 marzo 2020



particolare momento in una logica di reciproco supporto, attraverso la funzionalità ELITE Business Matching disponibile sulla piattaforma ELITE. ELITE Business Matching offre infatti a tutte le aziende della community la possibilità di accedere ai servizi e prodotti messi a disposizione da ciascuna impresa e partner parte del network.

ELITE è la piattaforma internazionale del London Stock Exchange Group, nata in Italia nel 2012, con la collaborazione di Confindustria, che si propone come acceleratore della crescita delle società, con una chiara missione di supportare i processi di internazionalizzazione e innovazione per valorizzare le eccellenze del Paese.

Oggi ELITE è un network globale di 1.430 imprese da 45 Paesi diversi che nel loro complesso generano un fatturato aggregato per oltre 100 miliardi di Euro, impiegano oltre 578.000 dipendenti e rappresentano 36 diversi settori.

Marta Testi, Head of ELITE Italy, ha commentato: “Eccellenza, Partnership, Innovazione, Sostenibilità e Crescita sono da sempre i valori chiave di ELITE. La nostra missione è quella di essere al fianco delle eccellenze imprenditoriali italiane e di accompagnarle in un percorso di crescita sostenibile attraverso condivisione di competenze, risorse, tecnologia e strumenti di finanza alternativa necessari per il loro sviluppo e la loro crescita. #ELITEtogether vuole essere uno strumento a sostegno in primis delle 900 aziende ELITE parte della community, e in generale di tutte le imprese del nostro Paese, che in questo momento stanno fronteggiando una situazione molto delicata e complessa. Soprattutto in questo momento, e anche alla luce delle misure straordinarie messe in campo nelle ultime ore, vogliamo offrire loro un supporto che si basa sulla condivisione di nuove soluzioni e strategie per crescere e innovare in uno scenario difficile come quello attuale. Il futuro del nostro Paese è fortemente legato e dipendente dalla capacità di supportare e valorizzare quello delle sue imprese più virtuose: ELITE vuole fare la sua parte nel raggiungere questo obiettivo comune.”



London
Stock Exchange Group

Comunicato Stampa

23 marzo 2020



Per ulteriori informazioni:

Federica Marotti
Ester Russom

+39 02 7242 6360
mediarelationselite@lseg.com



@ ELITEGroup

ELITE

ELITE è la piattaforma che si propone di accelerare la crescita delle società attraverso un innovativo percorso di sviluppo organizzativo e manageriale volto a rendere imprese già meritevoli ancora più competitive, più visibili e più attraenti nei confronti degli investitori. ELITE offre alle aziende selezionate un set di strumenti e servizi pensati per prepararsi al reperimento dei capitali e cogliere nuove opportunità di visibilità e networking facilitando così la crescita e l'avvicinamento culturale delle imprese alle forme di funding disponibili, compresi i mercati dei capitali, pubblici e privati. Per ulteriori informazioni sul programma visitare il sito: www.elite-network.com



London
Stock Exchange Group