



GELLIFY integra il ramo Management Consulting della società di consulenza aziendale INNEX

L'operazione di integrazione rafforza il posizionamento di GELLIFY come piattaforma di innovazione che fa da ponte tra startup e PMI innovative italiane con le aziende consolidate

Milano, 25 gennaio 2021 - GELLIFY [www.gellify.com], piattaforma di innovazione B2B che seleziona, investe e fa crescere startup innovative del settore digitale e le connette con le aziende consolidate in ottica di open innovation, annuncia l'integrazione del ramo Management Consulting di INNEX [www.innext.com], società di consulenza aziendale specializzata in progetti di Business Innovation, Digital Transformation, Change Management e Sviluppo Strategico.

Fondata nel 2003 a Milano, INNEX è una società di consulenza attiva sul mercato da oltre 15 anni ed è specializzata nel supportare le imprese nei processi di cambiamento, disegnando ed implementando percorsi di trasformazione in ambito strategico, organizzativo e tecnologico. La sua business unit "Management Consulting" ha un modello analogo a quello della business line "GELLIFY for Companies" ed accompagna aziende imprenditoriali e corporate nella creazione ed evoluzione dei propri modelli di business e organizzativi con l'obiettivo di generare valore: aumentare la redditività, migliorare le prestazioni dell'organizzazione e innovare i processi.

Questa visione comune è stata uno degli elementi determinanti che hanno convinto GELLIFY ad investire nella società, nell'ottica di valorizzare congiuntamente le attività di supporto ai processi di innovazione e change management delle organizzazioni, facendo anche leva sul peculiare modello della piattaforma di innovazione.

Per questo motivo già in ottobre 2020 GELLIFY e INNEX avevano annunciato di aver stretto una partnership industriale.

Secondo le recenti previsioni dell'agenzia di rating Moody's, l'economia dell'Italia crescerà nel 2021 del 5,6% (dopo il -9% del 2020), nell'ambito di un'Europa che per almeno i prossimi due anni sarà caratterizzata da una crescita lenta, irregolare e fragile.

Premesso questo scenario incerto, le imprese più innovative o in trasformazione hanno iniziato ad operare in ciò che si può definire una "nuova economia", in cui il digitale, la sostenibilità e l'automazione avranno un peso crescente, sotto la spinta della pandemia.

Le aree di offerta di GELLIFY e di INNEX integrate in un'unica struttura di servizi innovativi per le imprese permetteranno di moltiplicare le forze delle due realtà ed accompagnare aziende



corporate ed imprenditoriali ad affrontare i fattori di criticità emersi per il futuro prossimo: i clienti di GELLIFY potranno contare sulle competenze di strategia e change management dei professionisti di INNEX, mentre i clienti di INNEX avranno a disposizione la profondità di applicazione delle innovazioni offerte dall'ecosistema di GELLIFY, fino all'implementazione di progetti di open innovation e di corporate venture capital.

Tra i clienti INNEX si contano 400 imprese nei principali settori e con una profondità di esperienza nel manifatturiero e nel Retail.

L'integrazione delle due realtà farà dunque leva su esperienza e network dei Fondatori, sulle competenze integrate dei team e sugli elementi differenzianti del modello GELLIFY che lo rendono unico sul mercato: i verticali Industry 4.0, il Phygital Hub e la Community dell'innovazione "Explore".

"L'idea di unire le nostre forze ci è venuta collaborando su un cliente storico di INNEX in cui la visione strategica necessitava di enabler tecnologici a supporto della execution dei progetti. - dichiara Fabio Nalucci, CEO e Founder di GELLIFY - Da quel progetto congiunto ci è risultato chiaro il potenziale di un team unico che lavorasse sui clienti per definire le strategie di innovazione e crescita prima e le realizzasse con il supporto di tecnologie innovative poi".

"I numerosi confronti avuti in questi mesi con il mercato e con i nostri clienti storici ci hanno convinto definitivamente che la somma delle competenze e peculiarità delle attività di consulenza di INNEX e quelle di innovazione e tecnologia di GELLIFY costituisce un importante elemento di valore aggiunto nel supporto alle imprese e rappresenta la nascita di un soggetto unico nel panorama italiano. - dichiara Stefano Tommasi, Co-founder, Partner and CEO di INNEX - Considerata poi l'eccezionalità e difficoltà del momento che stiamo vivendo, le conferme e gli apprezzamenti ricevuti rafforzano ulteriormente la convinzione di essere sulla strada giusta, per noi, per i nostri clienti e tutti i membri del team".

I fondatori di INNEX Stefano Tommasi e Francesco Ferri entrano entrambi alla guida di "GELLIFY for Companies" assumendo il ruolo di Managing Partner di GELLIFY.

Nel 2020 GELLIFY Group ha generato nel ramo servizi un fatturato di 10 milioni di Euro e nel ramo investimenti ha al momento 33 aziende in portafoglio che nel 2020 hanno generato in totale 65 milioni di Euro di ricavi, in crescita del 45% rispetto al 2019 (45 milioni di Euro). Dopo la exit di Hubble, avvenuta a fine aprile in pieno periodo di lockdown, si prevedono altre 2 exit nel primo trimestre 2020.

Nel 2020 la divisione Consulting di INNEX ha consolidato un fatturato di 2 milioni di Euro con 20 persone dedicate ai servizi di Management Consulting. Il business ricorrente è uno degli indicatori



più significativi della professionalità e dell'efficacia dell'azienda: oltre il 60% dei clienti lavora con INNEX da più di 5 anni.

**addendum: il dato dei ricavi del portafoglio di GELLIFY viene comunicato a perimetro crescente, ovvero indipendentemente dalle exit. Non trattandosi difatti di un dato consolidato, intende tra l'altro misurare impatto del valore aggiunto che apporta GELLIFY. Infatti non è detto che l'impatto di GELLIFY, nel rendere possibile che la startup incida sull'economia reale, si esaurisca quando GDI dismette la partecipazione. Inoltre il numero delle aziende nel portafoglio è un dato ufficiale, ma alcuni investimenti non sono ancora stati annunciati.*

About GELLIFY

GELLIFY è una piattaforma di innovazione che connette le startup B2B ad alto contenuto tecnologico con le aziende tradizionali per innovare i loro processi, prodotti e modelli di business.

Con sede centrale in Italia e uffici in Spagna e negli Emirati Arabi Uniti, il successo dell'azienda si basa sul suo modello unico che infonde alle aziende le più avanzate tecnologie delle startup B2B e le competenze di GELLIFY. La piattaforma accompagna le startup dal loro stato embrionale "gassoso" o "liquido" ad uno stato "solido" affidabile e scalabile attraverso il suo programma di crescita esclusivo e proprietario, la "GELLIFICAZIONE". Questa crescita è finanziata attraverso investimenti intelligenti (smart), attuati da GELLIFY e dai suoi co-investitori.

GELLIFY ha inoltre creato una community dal nome 'EXPLORE' in cui imprenditori, innovatori e professionisti possono entrare in contatto su qualsiasi dispositivo digitale. Attraverso la app, scaricabile dall'[App Store](#) e da [Google Playstore](#), gli iscritti possono fare esperienze *phygital* che si alternano tra il mondo fisico e quello digitale, partecipare ad eventi, e infondere alle loro aziende le più avanzate tecnologie delle startup e le competenze di GELLIFY.

GELLIFY è costituita da 2 unità di business:

- GELLIFY for Startups, dedicata alla gellificazione delle startup che abbiano già espresso traction nel mercato; il programma di 'gellificazione' fornisce servizi più complessi di quelli di mentorship e di base per la creazione dell'azienda tipici degli incubatori. Ha una durata di 6-24 mesi e coinvolge tutte le aree dell'azienda.
- GELLIFY for Companies, focalizzata su servizi di open innovation alle PMI e alle large corporation, che vogliano costruire nuovi percorsi di business innovativi. La divisione è specializzata in corporate venturing, strategie per l'innovazione, digitalizzazione delle vendite e del marketing, industria 4.0 e digital operations, digitalizzazione e potenziamento della forza lavoro.



Partner di GELLIFY per il 2021 lo Studio di consulenza tributaria Pirola Pennuto Zei & Associati con il Partner Stefano Tronconi e l'Associate Partner Luca Neri, lo Studio legale Gianni & Origoni con il Partner Federico Dettori e l'Associate Rodrigo Boccioletti, nell'ambito delle attività della practice Gop4Venture, e T.T. Tecnosistemi, azienda focalizzata in soluzioni informatiche avanzate.

Contatti GELLIFY

Corporate Communications

Daniela Abbondanza

Tel 342 0982305 • daniela.abbondanza@gellify.com

www.gellify.com

About INNEXT

INNEXT è una società di consulenza attiva sul mercato da oltre 15 anni e specializzata nel fornire servizi di consulenza aziendale disegnando e implementando percorsi di trasformazione in ambito strategico, organizzativo e tecnologico.

L'azienda accompagna aziende imprenditoriali e corporate nella creazione ed evoluzione di modelli di business e operativi con l'obiettivo di generare valore: aumentare la redditività, migliorare le prestazioni dell'organizzazione e innovare i processi.

Dal 2008 INNEXT è Partner di Google Cloud con una business unit dedicata: la sua esperienza nel change management, combinata con l'eccellenza delle soluzioni e dei servizi Google consente all'azienda di guidare con successo progetti di cloud migration, enterprise collaboration, analisi e valorizzazione dei dati, artificial intelligence, customer experience e cyber security.

Contatti INNEXT

Marketing e Comunicazione

Luca Carobolante

Tel 346 501 4977 · luca.carobolante@innext.com

www.innnext.com