costozero
Bimestrale
Data 08-2019
Pagina 6/7
Foglio 1 / 2

La finanza a supporto della crescita

Qualunque sia il progetto dell'azienda, ELITE è in grado di semplificare l'accesso a tutte le forme di finanza, sia di debito, sia di equity

di Raffaella Venerando

Luca Perayno
Ad ELITE London Stock Exchage Group

Dottor Perayno, la cito: «la governance non è il fine, ma un mezzo». Un mezzo per?

Corrette pratiche di Corporate Governance sono un mezzo indispensabile per tutte quelle imprese che vogliono assicurarsi una crescita sostenibile nel tempo e che ambiscono a relazionarsi con la comunità di investitori. Gli investitori sono infatti sempre più interessati a comprendere il funzionamento e la trasparenza del governo societario di una azienda. Troppo spesso la Corporate Governance viene percepita come "lontana" dal mondo delle PMI, cosa che invece non deve essere. In ELITE abbiamo elaborato il Framework di Governo Societario in collaborazione con Confindustria e Assonime. Si tratta di uno strumento pratico che offre un primo approccio ai temi della Corporate Governance con un formato agile e di facile utilizzo e che, al contempo, si mantiene in linea con il Codice di Autodisciplina delle Società quotate, di cui condivide alcuni pilastri, quali la centralità dell'organo amministrativo e la suddivisione dei compiti all'interno di tale organo. Elemento fondamentale è che il Framework è stato costruito con le società per le società.

Qualche anno fa, le parole chiave di ELITE erano crescita, cambiamento e leadership. Sono rimaste le stesse? E le aziende italiane, nel frattempo, sono cambiate?

Crescita, Cambiamento e Leadership sono ancora oggi parole chiave nell'ecosistema ELITE. A queste parole vorrei aggiungerne un'altra: accesso alla finanza, essenziale per rendere reali i sogni e le ambizioni degli imprenditori e delle aziende ambizione che abbiamo in ELITE. Mi spiego meglio. ELITE è un ecosistema, che riunisce aziende eccellenti, che spesso si avvicinano a noi con un sogno imprenditoriale, che grazie al percorso di training e workshop, declinano in una strategia e in una visione, punti di partenza di un percorso di crescita di successo. Questi elementi non sono statici, bensì dinamici e seguono il cambiamento delle aziende e rispondono alle sfide dell'ambiente esterno. In questo quadro generale, la finanza è strumento a supporto della crescita: qualunque sia il progetto dell'azienda, ELITE è in grado di semplificare l'accesso a tutte le forme di finanza, sia di debito, sia di equity. Ne sono un esempio gli ELITE Basket Bond® che uniscono le esigenze di finanza anche di piccola taglia delle aziende, con le disponibilità di grandi investitori istituzionali come la BEI o Cassa Depositi e Prestiti.

ELITE alimenta lo sviluppo delle aziende, che poi è la funzione originaria della finanza. Come ci riesce, secondo quali meccanismi e progetti?

La proposta di ELITE si basa su cinque cardini fondamentali. Il primo è costituito da strategia e visione. Spesso quando gli imprenditori si avvicinano a ELITE hanno un sogno o un progetto ambizioso, grazie a una serie di workshop e training

048888

Ritaglio stampa ad uso esclusivo del destinatario, non riproducibile.

- sono in grado di concretizzare il loro pensiero in una strategia, sufficientemente articolata per assicurare un percorso di crescita e di successo, ma al contempo dinamica, in grado di essere adeguata ai cambiamenti interni e esterni. Il secondo fattore è rappresentato dalle persone che devono essere organizzate in modo tale che il loro lavoro supporti i progetti di crescita dell'azienda. Il terzo elemento è certamente la qualità e innovazione del prodotto o del servizio. Strategia e persone possono fare la differenza, ma senza un prodotto o un servizio che si distingue per innovazione e ricerca, sarebbe difficile crescere in modo costante.
Quarto elemento cardine sono i mercati di sbocco sui quali vendere il proprio prodotto o servizio e i canali con i quali raggiungerli. Il quinto pilastro è - come detto prima - la finanza, imprescindibile strumento a supporto delle ambizioni degli imprenditori, che permette loro di reperire le risorse necessarie a portare a compimento i loro progetti.
Se poi a questi 5 elementi aggiungiamo la sostenibilità che è connaturato alla piccola e media impresa di matrice famigliare, il quadro è completo.

Il pregiudizio culturale che vuole le imprese italiane refrattarie all'apertura a capitali esterni è quindi battuto per sempre?

Si tratta più di approccio culturale alla finanza. Da sempre il fare impresa italiano, così come quello degli imprenditori europei in generale, si è basato su un unico strumento, l'accesso al credito delle banche. Questo strumento è imprescindibile, ma deve essere complementato da altro se si hanno ambizioni di crescita importanti. ELITE sta contribuendo ad abbattere tale pregiudizio culturale e lo dimostrano i dati. Ad oggi in Italia ci sono oltre 730 aziende, il 32% delle quali è stata coinvolta in operazioni di finanzia straordinaria, dall'M&A alla costituzione di una Joint Venture (399 in tutto da parte di 165 aziende), al Private Equity e Venture Capital (94 operazioni da parte di 70 aziende coinvolte). Sono dati importanti che testimoniano come, a fronte della diffusione e dell'approfondimento di temi legati alla finanza alternativa, le aziende di dimostrano non solo interessate, ma anche protagoniste attive di operazioni di questo tipo.

Ma quali caratteristiche sono indispensabili per l'impresa che vuole aderire alla piattaforma ELITE? Quali, invece, i benefici?

ELITE è dedicato alle aziende più ambiziose, con un modello di business solido, una chiara strategia di crescita e interessate a comprendere tutti gli strumenti disponibili per finanziare il proprio percorso di successo. Sebbene l'ecosistema di ELITE sia popolato da aziende molto diverse tra di loro, abbiamo comunque dei requisiti di ingresso, per esempio una azienda deve avere un fatturato superiore a 10 milioni di euro, un risultato operativo maggiore del 5% del fatturato e un utile netto positivo. Una volta superata la fase di ammissione - le società hanno accesso ad un network nazionale e internazionale di rilievo che include advisor, investitori, esperti, imprenditori e istituzioni.

Il modello ELITE funziona anche fuori dei confini nazionali. Perché?

ELITE parla alle piccole e medie imprese, che di sicuro costituiscono l'ossatura del tessuto economico italiano ed europeo in generale. Oggi ELITE conta più di 1200 imprese, provenienti da oltre 40 Paesi, rappresentative di più di 35 settori e generati ricavi per oltre 85 miliardi di euro.
La maggior parte di queste realtà imprenditoriali sono riconducibili al profilo delle PMI. Le sfide che le nostre PMI hanno di fronte non sono poi tanto diverse rispetto a quelle di altre piccole e medie imprese che operano ad altre latitudini.

Oggi un'impresa riesce a resistere se e domani potrà continuare a farlo grazie a...

Il capitalismo italiano, di cui quello familiare ne è un'importante espressione, vive un periodo storico sicuramente complesso, dove tuttavia emergono importanti storie imprenditoriali sia di grandi che di medie dimensioni. In questo contesto l'elemento chiave é avere una nuova cultura imprenditoriale aperta al confronto e all'innovazione, anche e soprattutto in ambito funding. Non dobbiamo poi dimenticare che le aziende familiari sono portatrici di un sistema di valori che sta alla base della loro capacità di competere e rispondere alle trasformazioni del mercato. L'esperienza e la creatività imprenditoriale rimangono fattori indispensabili per lo sviluppo di un business sostenibile nel lungo periodo.

048888

Ritaglio stampa ad uso esclusivo del destinatario, non riproducibile.