

ELITE Intesa Sanpaolo Basket Bond: Ambienthesis.

Quali i benefici di questa nuova opportunità di finanziamento?

‘Grazie a questo nuovo strumento, abbiamo potuto far ricorso ad una soluzione finanziaria non soltanto innovativa sotto il profilo più strettamente tecnico, ma tale anche da offrire, da un lato, una elevata visibilità alla nostra azienda nei confronti degli investitori istituzionali e, dall’altro, un’ulteriore crescita al nostro standing. Si caratterizza per essere:

- Idoneo a perseguire scopi di business e industriali;
- Efficace da un punto di vista finanziario;
- Efficiente considerando i valori di riferimento di mercato.’

Le opportunità in ELITE.

‘Entrare a far parte di ELITE e poter accedere a strumenti di finanza alternativa ci ha permesso non solo di accrescere la cultura finanziaria complessiva al nostro interno, ma anche di accelerare un processo virtuoso volto al rinnovamento dell’approccio organizzativo unitamente considerato, il tutto con l’obiettivo ultimo di meglio fronteggiare le sfide e le complessità di un contesto competitivo sempre più dinamico e, al contempo, di cogliere in modo proattivo le rilevanti opportunità che si presentano alle aziende più virtuose, che si dimostrino capaci di sfruttare le potenzialità sottese a nuovi strumenti, quali, in questo caso, quelli legati ad altre forme di finanziamento, ulteriori ed innovative rispetto a quelle tradizionali.’



Vincenzo Cimini CFO
Greenthesis Group
www.greenthesisgroup.com

ELITE Intesa Sanpaolo Basket Bond: Gruppo Illiria.

Quali i benefici di questa nuova opportunità di finanziamento?

‘L’emissione di un Bond all’interno di un ‘Basket’ ha rappresentato per Gruppo Illiria, oltre che la possibilità di avere a disposizione una considerevole somma finanziaria a supporto dei propri piani di sviluppo, un’opportunità di grande evoluzione formativa per la società che, adottando questo strumento finanziario, ha avuto modo di familiarizzare con alcune delle più importanti regole di base proprie dell’accesso a strumenti del mercato dei capitali con supporto costante nella predisposizione di tutta la documentazione necessaria e con il sistematico appoggio di partner tecnici, preparati e disponibili.’



Mario Toniutti, CEO
Anna Franz, CFO
Gruppo Illiria S.p.A.
www.gruppoilliria.it

Le opportunità in ELITE.

‘L’azienda ha immediatamente colto in ELITE l’eccellente opportunità di trovarvi la risposta al proprio desiderio di evoluzione e miglioramento in termini di cultura stessa nel saper fare bene impresa e nella consapevolezza che, ogni ambizioso progetto di crescita debba essere fondato su basi solide, che garantiscano in ogni fase uno sviluppo coerente, equilibrato e sostenibile. ELITE ha permesso di rafforzare e arricchire nel management del nostro Gruppo competenze fondamentali a supporto e corredo dell’attività. Inoltre, l’approccio al mondo della finanza, la conoscenza delle leve e degli strumenti a disposizione dell’imprenditore e la possibilità di aprirsi anche a partner specializzati che sposino, accompagnino e aiutino la crescita, ha rappresentato la vera proiezione della società verso un mondo che prima sembrava così lontano e inaccessibile, acquisendo anche la chiave con cui raccontarsi e proporsi all’attenzione degli operatori finanziari.’

ELITE Intesa Sanpaolo Basket Bond: Promotica.

Quali i benefici di questa nuova opportunità di finanziamento?

‘La scelta di aderire al prestito obbligazionario Basket Bond di ELITE- Intesa Sanpaolo era stata dettata dalla volontà di dotare l’azienda di tutte le risorse finanziarie necessarie per gestire la crescita. Lo riteniamo uno strumento innovativo, che consente alle PMI di raccogliere nuovi capitali finalizzati allo sviluppo del business e a supporto dei piani di investimento aziendali.

Il beneficio principale è sicuramente la possibilità di trovare forme di finanziamento alternative al classico canale bancario e capaci di supportare le aziende nel loro percorso di sviluppo.’

Le opportunità in ELITE.

‘La nostra esperienza in ELITE è sicuramente positiva. È innanzitutto un percorso che ci ha consentito di crescere nella Governance e nelle buone pratiche gestionali, oltre che in termini di visibilità e credibilità nei confronti di tutti gli stakeholder. Riteniamo che essere parte di ELITE possa essere un’ottima opportunità per le PMI con forte vocazione alla crescita, come Promotica, e un inizio di un percorso finalizzato all’accesso al mercato dei capitali. Sono numerosi gli esempi di aziende che hanno deciso di quotarsi dopo l’ottenimento della certificazione ELITE, proprio come noi. Inoltre, ELITE vanta un network internazionale di imprenditori di successo ed essere parte di questa community permette un confronto positivo tra imprese, dal quale potrebbero nascere sinergie e collaborazioni.’



Diego Toscani, CEO
Promotica S.p.A.
www.promotica.it